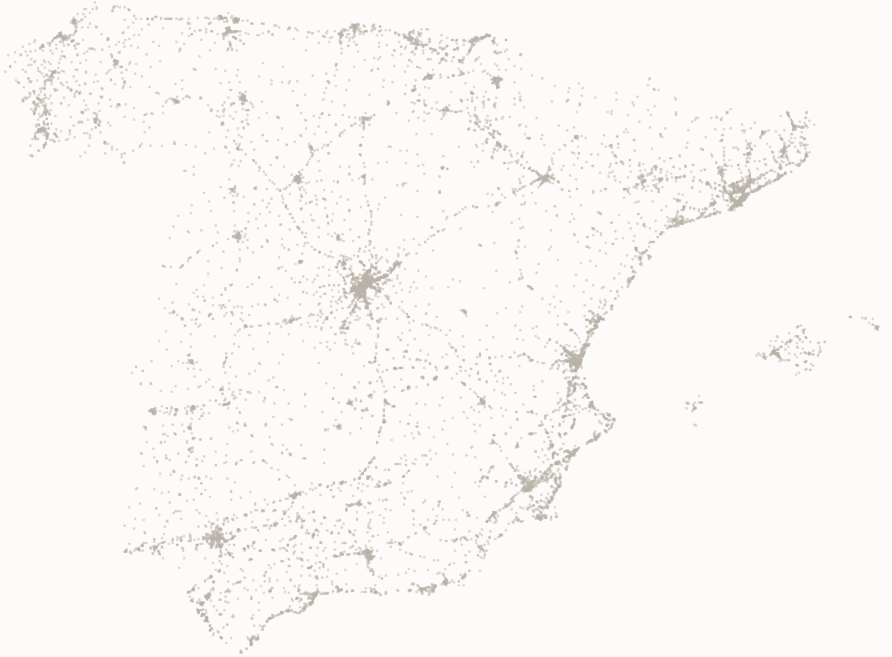
La ilusión del descuento

Millones de conductores y miles de empresas con flota dan por hecho que su tarjeta de descuento les ahorra dinero. Nadie lo había comprobado con datos oficiales.



Las 11.237 estaciones analizadas

Registro oficial del Ministerio para la Transición Ecológica (MITECO) · 11.501 estaciones de servicio y 84 planes de descuento declarados · descarga del 13 de agosto de 2026

¿El descuento de tu tarjeta es real, o solo compensa un precio de partida más alto?

Una petrolera parte de un precio más caro que una low-cost. La tarjeta promete recortar esa diferencia. La pregunta no es si el descuento existe —existe—, sino si basta para llegar a lo que ya paga, sin tarjeta ninguna, quien reposta en una low-cost.

Para un responsable de flota no es un detalle. 15 furgonetas gastan 50.000–80.000 € al año en combustible: una desviación del 3 % son ~2.000 € anuales que salen de la cuenta de resultados sin que nadie los vea.

11.501

estaciones en el registro oficial

11.237

analizadas: se excluyen 264 de Canarias, Ceuta y Melilla

84

planes declarados por 23 operadores

47

evaluables en gasolina 95, tras descartar los no comparables

Precio efectivo, y un listón que cruzar

Precio efectivo = precio base medio del operador − descuento

¿Compensa? sí, solo si precio efectivo < precio medio low-cost

Qué señala: si con la tarjeta en la mano acabas pagando menos que quien reposta sin ninguna tarjeta en la low-cost de al lado.

Qué NO es: no es el ahorro frente a no tener tarjeta —ese siempre es positivo, y es justo el que anuncian las compañías. No mide el descuento; mide si el descuento basta.

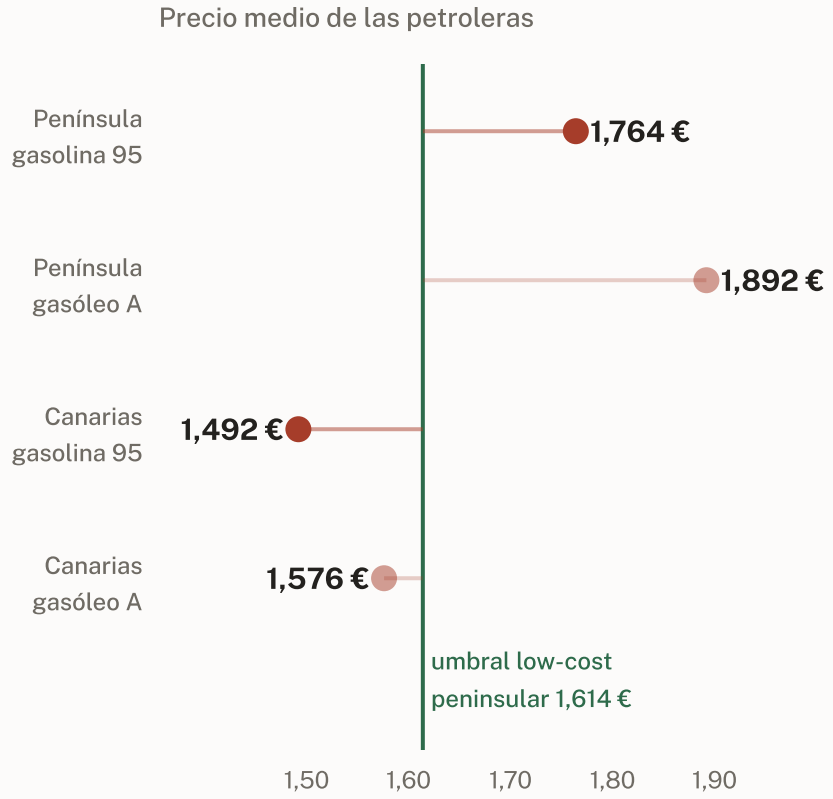
El cálculo, con números de verdad

	GASOLINA 95	GASÓLEO A
Precio base medio de Repsol	1,771 €	1,904 €
Descuento · Repsol Más Visa	− 0,030 €	− 0,030 €
Precio efectivo	**1,741 €**	**1,874 €**
Umbral low-cost	**1,614 €**	**1,715 €**
No compensa, se queda a	**12,7 cts**	**15,9 cts**

El hallazgo que resultó ser un sistema fiscal distinto

En un cálculo intermedio, una filial canaria de DISA aparecía como la única petrolera cuyo descuento sí compensaba. Al mirar por qué, la explicación no tenía nada que ver con el descuento: Canarias aplica IGIC del 7 % donde la Península aplica IVA del 21 %.

Una petrolera canaria vende la gasolina 95 a 1,492 € de media: 12,2 cts por debajo del umbral low-cost peninsular antes de aplicar descuento alguno. 19 de las 26 estaciones DISA del fichero están allí.



Qué corrige: que se comparen dos sistemas fiscales como si fueran uno. Qué NO corrige: los acuerdos privados de flota ni el coste del desvío. Se excluyen 264 estaciones y 16 planes.

Antes de descuentos, la brecha ya es de 15 céntimos

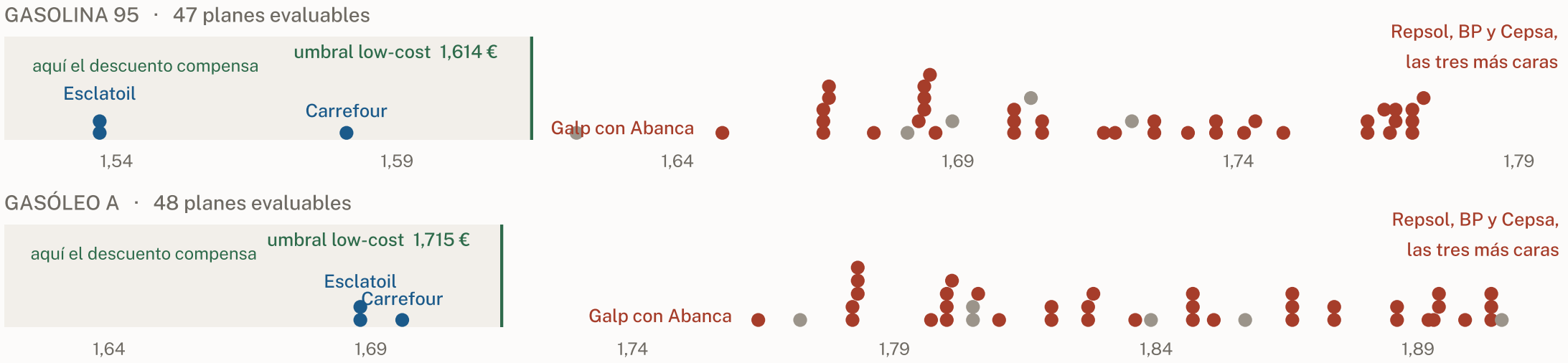
Precio medio de cada grupo de marca en las 11.237 estaciones analizadas. Las petroleras parten 15,0 cts por encima de las low-cost en gasolina 95 y 17,7 cts en gasóleo A: eso es lo que un descuento tiene que recorrer.



El trazo mide la distancia real al precio low-cost; el eje no arranca en cero, por eso van puntos y no barras. El color de cada grupo de marca es el mismo en todo el documento.

Dónde cae cada plan de descuento frente al umbral low-cost

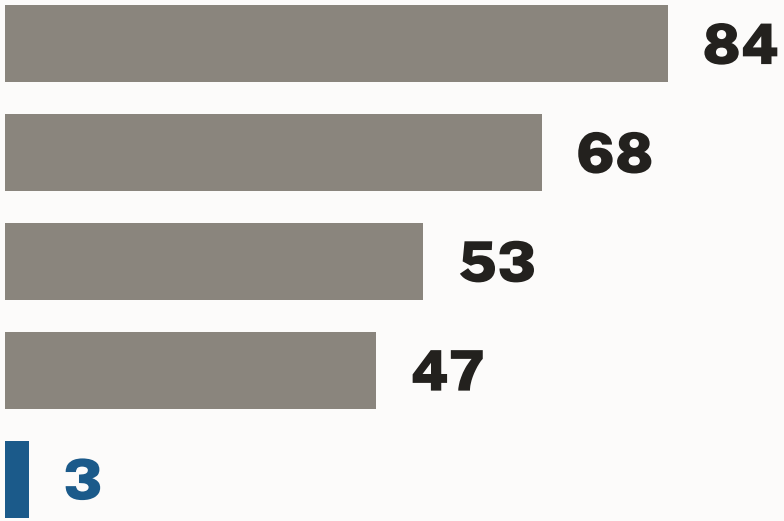
Un punto por plan oficial, colocado en su precio efectivo. A la izquierda de la línea verde el descuento compensa; a la derecha, no. De 47 planes evaluables en gasolina 95, 3 la cruzan — y ninguno es de una petrolera.



Los puntos se apilan cuando dos planes caen en el mismo precio. Azul: supermercado. Rojo: petrolera. Gris: independiente.

De 84 planes a 3 que cruzan el listón

Cada descarte con su motivo a la vista. Ningún filtro silencioso.



Planes de descuento declarados en el registro oficial
23 operadores

Se descartan 16 planes de las dos redes canarias de DISA
fiscalidad no comparable con la Península

Se descartan 15 planes de operadores sin rótulo enlazable
Adelfas, Saras, Albera, Beta, Luvirr, Andamur, Champion

Se descartan 6 planes sin cifra o tipo de descuento
Tamoil, Solred Más, Internacionales, IDS

Bajan del umbral low-cost en gasolina 95
Carrefour y Esclatoil (Bon Preu)

Esos 3 planes pertenecen a 2 operadores, los dos de supermercado. El ancho de cada barra es proporcional al número de planes.

Tres respuestas distintas, tres niveles de confianza distintos

A

Compensan, pero no por el descuento

Carrefour y Esclatoil (Bon Preu) bajan del umbral en los dos carburantes. Esclatoil ya partía 4,7 cts por debajo del umbral antes de descontar nada: gana por precio de partida, no por tarjeta.

Confirmado en gasolina 95 y en gasóleo A

B

No compensan, ninguna

Los 39 planes evaluables de petrolera se quedan por encima del umbral. El mejor programa propio (Galp Flota Business, 6,0 cts) queda 6,1 cts corto en gasolina 95.

Confirmado en los dos carburantes y en las 49 provincias

C

Fuera del registro oficial

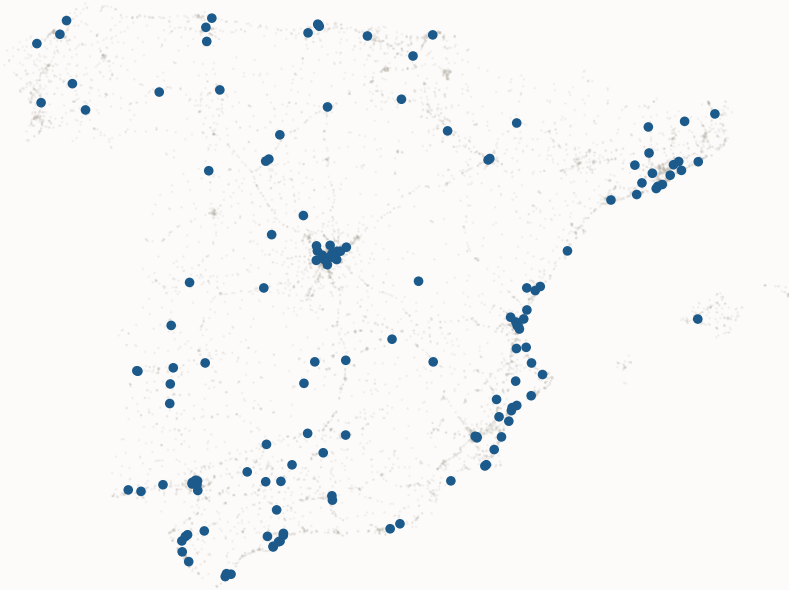
Waylet no aparece en el fichero del MITECO y Cepsa declara diez veces menos de lo que da su app. El registro público no refleja cómo compite el mercado de verdad.

Verificado fuera del fichero oficial · no auditado

Carrefour: el descuento más grande del registro

El 8 % de Club Carrefour es el mayor descuento declarado en el fichero oficial: 13,8 cts en gasolina 95. Y lo necesita: parte de 1,719 €, 10 cts por encima del umbral. Es el único caso del registro en que un descuento grande hace todo el trabajo.

PRECIO MEDIO POR LITRO	GASOLINA 95	GASÓLEO A
Precio base	1,719 €	1,843 €
Con descuento (8 % sobre el total)	**1,581 €**	**1,696 €**
Umbral low-cost	**1,614 €**	**1,715 €**
Compensa: queda por debajo	**3,3 cts**	**1,9 cts**

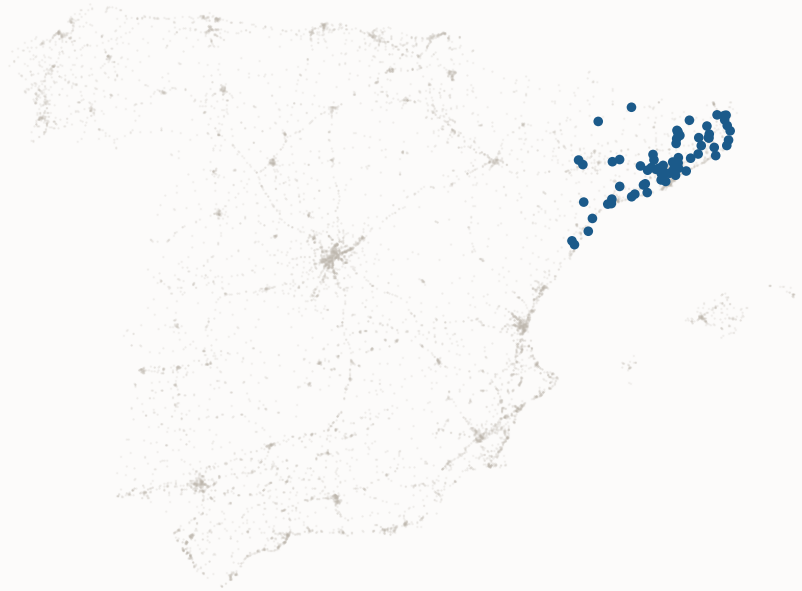


146 estaciones en 41 provincias, sobre las 11.237 analizadas

Esclatoil: gana antes de aplicar el descuento

Su descuento son 3 cts, de los más pequeños del registro. No lo necesita más grande: ya vende la gasolina 95 a 1,567 €, 4,7 cts por debajo del umbral, antes de aplicar tarjeta. El descuento no cierra una brecha — no había brecha que cerrar.

PRECIO MEDIO POR LITRO	GASOLINA 95	GASÓLEO A
Precio base	1,567 €	1,718 €
Con descuento (3 cts/l)	**1,537 €**	**1,688 €**
Umbral low-cost	**1,614 €**	**1,715 €**
Compensa: queda por debajo	**7,7 cts**	**2,7 cts**



71 estaciones en 4 provincias, sobre las 11.237 analizadas

Solo en Cataluña

Barcelona 36 · Girona 18 · Tarragona 11 · Lleida 6

Es la advertencia que va con el hallazgo: el descuento que sí compensa solo está al alcance de quien reposta en una de estas cuatro provincias.

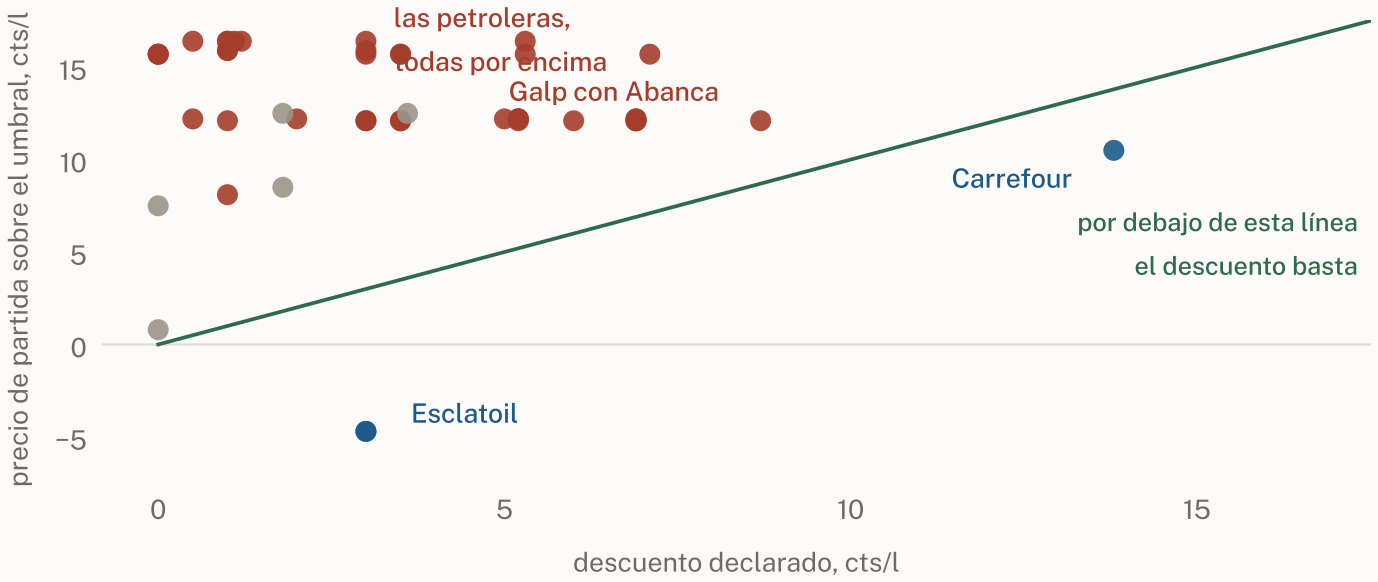
Ninguna petrolera llega al umbral

Los planes más generosos de cada gran red, en gasolina 95. Abanca y las demás tarjetas de banco son descuentos de un tercero: contando solo los programas propios, el techo del sector es 6,0 cts.

MARCA	PLAN DECLARADO	DESCUENTO	PRECIO EFECTIVO	LE FALTAN
Galp	Abanca (tarjeta de banco)	5 %	**1,648 €**	**3,4 cts**
Galp	Galp Flota Business	6 cts/l	**1,675 €**	**6,1 cts**
Shell	Euroshell Nacional	2 cts/l	**1,716 €**	**10,2 cts**
Repsol	Repsol Más Visa	3 cts/l	**1,741 €**	**12,7 cts**
BP	Programa miBP	3 cts/l	**1,743 €**	**12,9 cts**
Cepsa/Moeve	Cepsa Star	1 cts/l	**1,768 €**	**15,4 cts**
Umbral low-cost	el precio que hay que batir	—	**1,614 €**	—

No ganan por tener mejor descuento: ganan por precio de partida

Cada plan oficial de gasolina 95, situado por lo que descuenta (eje horizontal) y por lo caro que parte respecto al umbral low-cost (eje vertical). Por debajo de la diagonal, el descuento basta.



La diagonal marca el punto exacto en que el descuento iguala la distancia al umbral. Lo que queda por encima de ella no llega.

Los dos que compensan están en sitios opuestos. Esclatoil aparece por debajo del cero: parte más barato que el propio umbral, así que le vale casi cualquier descuento. Carrefour parte caro y necesita el mayor descuento del registro.

Las petroleras se agrupan arriba a la izquierda: parten entre 12 y 16 cts por encima y descuentan menos de 9.

El descuento más conocido de España no está en el registro oficial

Waylet

No aparece

El programa de fidelización más usado de Repsol no figura en el fichero de planes de descuento del MITECO. Ni una línea.

Cepsa Gow

Declara 0,5 cts/l

Su propia app ofrece 5-6 cts/l en uso normal: diez veces lo que la compañía declara en el registro que audita el Estado.

miBP

Declara 3 cts/l

Coincide exactamente con lo que da la app. Es la excepción, y demuestra que el registro puede reflejar la realidad cuando se cumplimenta bien.

Esto no invalida el resultado: lo acota. El registro público mide lo que las compañías declaran, no cómo compiten. Por eso el siguiente paso fue comprobar los descuentos reales de las apps por fuera del fichero oficial — y ver si la conclusión aguantaba.

Con los descuentos reales de las apps, la conclusión aguanta

Verificado fuera del fichero oficial: páginas de cada compañía y prensa especializada, agosto de 2026. El umbral a batir sigue siendo 1,614 € en gasolina 95.

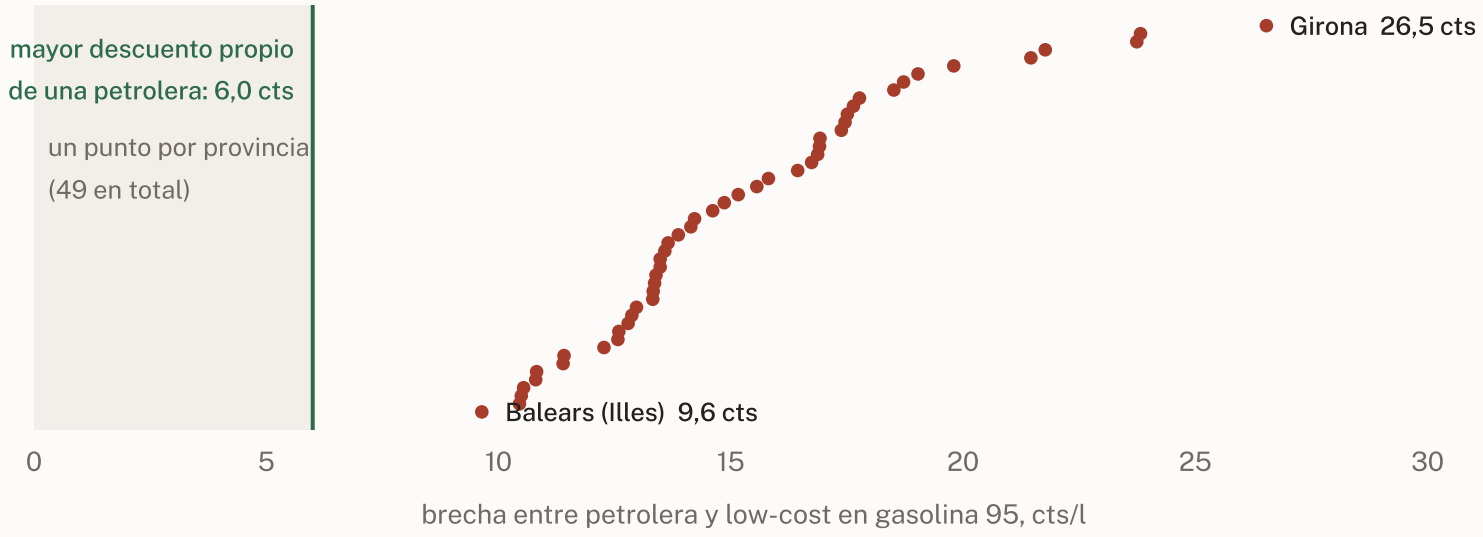
OPERADOR	DECLARADO EN MITECO	REAL, USO TÍPICO	PRECIO EFECTIVO 95	¿COMPENSA?
Repsol · Waylet	No aparece	5 cts/l	**1,721 €**	**No**
Cepsa/Moeve · Gow	0,5 cts/l	5–6 cts/l	**1,723 €**	**No**
BP · miBP	3 cts/l	3 cts/l	**1,743 €**	**No**

El techo de Waylet sí cruza — y por eso hay que leerlo entero

Con los 20 cts/l del techo teórico Repsol baja a 1,571 € y 1,704 €: cruza el umbral por 4,3 cts y 1,1 cts. Pero exige tener luz, gas, solar y seguro contratados con Repsol. Y el «hasta 20 céntimos» de BP era una promoción de fin de semana.

Tampoco cambia la respuesta en ninguna provincia

La hipótesis era que el descuento sí compensaría donde no hay low-cost cerca. No hay tal sitio: las 49 provincias de península y Baleares tienen al menos una estación low-cost.



La brecha más pequeña de España está en Balears: 9,6 cts. La mayor, en Girona: 26,5 cts. La media, 15,4 cts.

Ni en la provincia más favorable el mejor descuento propio de una petrolera cierra la distancia: le faltarían 3,6 cts.

En gasóleo A pasa lo mismo, con más margen todavía: la brecha mínima es 9,8 cts y la media 18,1 cts.

Lo que este análisis no resuelve

Dicho en voz alta y con ejemplos concretos, no como nota legal al pie.

Es una foto fija, no una serie

Los precios del 13 de agosto de 2026. Cambian a diario: una campaña de una low-cost esa semana mueve el umbral unos céntimos. La distancia que se mide aquí, de 12 a 16 cts, es mucho mayor que ese ruido — pero el dato exacto caduca.

No incluye acuerdos privados de flota

Una empresa grande negocia condiciones que no están en ningún registro público. Este análisis mide el descuento declarado, no el precio final de un contrato.

El descuento se aplica sobre la media del operador

No estación a estación. Una Repsol concreta puede vender más barato que la media de su red y una low-cost concreta más cara que la suya. La comparación es entre redes, no entre dos surtidores.

No incluye el coste del desvío ni los servicios

Ir 8 km más lejos a repostar se come parte del ahorro. Y la cobertura de red en ruta larga, el lavado o la cafetería son valor real de una tarjeta que no aparece en el precio del litro.

Qué hacer el lunes con esto

Si gestionas una flota

- Pide el descuento en céntimos por litro, no en porcentaje: el porcentaje sube cuando sube el precio, y el ahorro real no.
- Toma como referencia la brecha de tu provincia, no la media nacional: va de 9,6 cts a 26,5 cts según dónde repostes.
- El listón a batir para que la tarjeta salga a cuenta es 6,0 cts — lo máximo que ofrece hoy un programa propio de petrolera, y aun así se queda corto.

Si eres conductor particular

- Si tienes una Carrefour o una Esclatoil cerca, la tarjeta sí compensa: son las dos únicas del registro que bajan del umbral.
- Con tarjeta de petrolera y sin necesidad de red, la low-cost sin tarjeta sale más barata en los dos carburantes.
- Antes de contratar luz y gas para subir el descuento de Waylet, echa la cuenta completa: el ahorro máximo son unos 20 cts/l.

El listón, en una línea

1,614 € en gasolina 95 y 1,715 € en gasóleo A. Si tu precio con tarjeta no baja de ahí, la tarjeta no te está ahorrando nada frente a repostar sin ella en la low-cost más cercana.

El descuento es real. La ventaja, no.

De 47 planes oficiales evaluables, 3 bajan del precio que ya paga, sin tarjeta ninguna, quien reposta en una low-cost. Ninguno es de una petrolera, y los dos operadores que lo consiguen no ganan por tener mejor descuento: ganan por partir más baratos.

Por qué es fiable

11.237 estaciones

el registro oficial completo, no una muestra

Los dos carburantes

gasolina 95 y gasóleo A dan el mismo resultado

Las 49 provincias

en ninguna la brecha baja del mejor descuento

Una fuente independiente

los descuentos reales de las apps apuntan igual

Marketing e Investigación de Mercados, Universidad de Granada · Datos, consultas SQL y metodología completa en el repositorio del proyecto.